

GAL Marghine

Fondazione di Partecipazione

Tavolo tematico "Vendita diretta"

3° incontro Silanus 8 marzo 2010 – ore 18.40

L'obiettivo è quello di completare l'individuazione delle diverse categorie di portatori di interesse, definirne il contributo che possono apportare alla realizzazione del progetto e gli eventuali benefici conseguibili. Una volta completata la matrice dei portatori di interesse, sulla base della loro rilevanza si individuano quelli da invitare all'incontro successivo (costruzione dell'albero dei problemi) e chi assume l'impegno dell'invito. La matrice dei portatori di interesse diventa il primo elenco dei soggetti da coinvolgere nella progettazione di una rete di cooperazione sul tema della vendita diretta nel Marghine.

Portatore di interesse	Contributo	Beneficio	Chi è?	Chi lo invita?
Amministrazioni locali: Comuni, Unione di Comuni Marghine, Provincia di Nuoro	Spazi espositivi mostre e fiere, Promozione e organizzazione eventi, favorire la presenza dei prodotti locali nella ristorazione scolastica	Benessere delle comunità locali, maggiore visibilità del territorio, sviluppo sostenibile del territorio.	Comune di Silanus	Antonella Pusceddu
			Comune di Macomer	Valeria Tola
Agenzia pubblicitaria	Competenze Pubblicitarie, marketing di prodotto e territoriale	Prestigio professionale, commesse		
Camera di Commercio	Promozione ed organizzazione eventi	Perseguimento dello scopo sociale		
Agricoltori:	Competenze Prodotti agroalimentari	Incremento del reddito, maggiori occasioni di vendita	Morittu Donatella (vendita diretta carni)	Tore Arca
Produttori di formaggio	Prodotti caseari	Incremento del reddito, maggiori occasioni di vendita	Consorzio Produttori Marghine	Valeria Tola
Produttori di carne	Competenze, servizi e rete commerciale	Migliorare l'immagine dei propri prodotti	Milia carni	Giuseppe Salaris
apicoltori	Prodotti apistici	Incremento del reddito, maggiori occasioni di vendita	Gigi Pitzalis	Marco Ortu
			Angelo Beccu	Antonietta Nieddu
Produttori di olio	olio	Incremento del reddito, maggiori occasioni di vendita	Giovanni Nieddu	Marco Ortu

Potenziali produttori	Competenze sulle produzioni tradizionali, disponibilità ad investire per adeguare il ciclo produttivo	Incremento del reddito, regolarizzare e mettere a regime l'attività	Mario Mastinu (formaggi) Virde (salumi)	Tore Arca Tore Arca
Industria agroalimentare	Conoscenze, competenze, logistica, servizi	Possibilità di ampliare le attività ed il fatturato		
Pastifici	Disponibilità dei prodotti locali, competenze e conoscenze, trasmissione saperi locali, educazione alimentare	Nuovi mercati, maggiore visibilità	Pastificio Muroni Uriele - Macomer	Marco Arca
Produttori di dolci			FGM - Silanus	Tore Arca
Panifici			Panificio Elia Fadda - Bolotana	Marco Ortu
Produttori di Liquori	Disponibilità dei prodotti locali, competenze e conoscenze, trasmissione saperi locali,			
Banche				
Sartoria	Disponibilità dei prodotti locali, competenze e conoscenze, trasmissione saperi locali.	Nuovi mercati, visibilità, soddisfazione personale	Barbara Pala - Macomer	Valeria Tola
			Giuseppe Scarpa - Macomer	Valeria Tola
Ceramiche				
Pelletteria				
Tappeti			Cooperativa S'Isaccu Bolotana	Marco Ortu
Fabbri				
Lavorazione pietre			Valter Pinna	Borore
Falegnameria			Palmerio Musiu	Progetto H
Coltelleria	Desortes - Bortigali	Giuseppe Salaris		
Ristorazione	Innovazione nella preparazione dei piatti, competenze, trasmissione delle conoscenze, promozione dei prodotti locali	Promozione della propria attività	Ristorante "Peccati di gola" Bortigali	Giuseppe Salaris
Commercio al dettaglio	Spazi espositivi e di vendita dei prodotti locali	Incremento delle vendite	C.C.N. di Macomer e Silanus	Già presenti
G.D.O.				
Venditori di prodotti tipici per la Penisola e per l'Estero	Promozione e vendita dei prodotti locali	Incremento delle vendite		

Grafici	Competenze e servizi	Opportunità di nuove commesse/incarichi	Sogos Francesco - Macomer	Valeria Tola
Eurografica			Carlo Bitti	Marco Arca
Consorzio Latte				
Consulenti			Claudio Pintus (servizi internet)	Progetto H
Associazioni di categoria		Ampliamento della base associativa	Gianluca Deriu (Ascom)	Giuseppe Salaris
Scuole	Competenze su Educazione alimentare, cultura locale. Contribuire al consumo con la propria utenza	Rafforzamento legame con il territorio	ITC Macomer	Valeria Tola
Associazioni	Organizzazione di eventi, conoscenze, competenze	Perseguimento scopo sociale, soddisfazione personale degli associati	Ass. Salvamos Orolio	Antonella Pusceddu
			Ass. Santu Sidore	Tore Arca
			Pro loco Dualchi	

Risultato conseguito: Stesura della matrice dei portatori di interesse.

Individuazione di nuovi portatori di interesse da invitare al successivo incontro. Ripartizione dei compiti fra gli aderenti al tavolo. I portatori di interesse individuati rappresentano il primo nucleo della rete di cooperazione sul tema della Vendita diretta nel Marghine.

Prossimo incontro: Silanus Auditorium G. Fiori lunedì 22 marzo dalle ore 18.30 alle ore 20.30.

Chiusura lavori secondo incontro ore 20.45.